

 Des extraits de métiers dans les affaires (Business professions)

Français	Anglais
Entrepreneur	Entrepreneur
Travailleur indépendant	Self-employed worker
Freelance	Freelancer
Associé	Partner
Fournisseur	Supplier
Bailleur de fonds	Financier
Messager	Messenger
Médiateur	Mediator
Comptable	Accountant
Directeur général	CEO (Chief Executive Officer)
Directeur financier	CFO (Chief Financial Officer)
Responsable marketing	Marketing Manager
Représentant commercial	Sales Representative
Responsable des ressources humaines	HR Manager (Human Resources Manager)
Directeur des opérations	Operations Manager
Analyste d'affaires	Business Analyst
Chef de projet	Project Manager

 Les différentes activités du monde des affaires (Business Activities)

Français	Anglais	Français	Anglais
Entrepreneuriat	Entrepreneurship	Développement de produit	Product development
Étude de marché	Market research	Gestion de projet	Project management
Négociation	Negotiation	Gestion des ressources humaines	Human resources management
Planification budgétaire	Budget planning	Gestion de la marque	Brand management
Stratégie d'entreprise	Business strategy	Négociation de contrats	Contract negotiation
Argumentaire de vente	Sales pitch	Élaboration du budget	Budgeting
Gestion des risques	Risk management	Relations publiques	Public relations
Gestion de la chaîne d'approvisionnement	Supply chain management	Stratégie marketing	Marketing strategy
Service client	Customer service	Analyse commerciale	Business analysis
Approvisionnement	Procurement	Fusion et acquisition	Merger and acquisition
Conclusion/ signature d'un contrat	Contract signing	Gouvernance d'entreprise	Corporate governance
Retard de paiement	Late payment	Planification fiscale	Tax planning
Remboursement	Reimbursement	Gestion des investissements	Investment management
Délai de remboursement	Reimbursement deadline		
Date d'échéance	Due date		
Développement des affaires	Business development		
Gestion des ventes	Sales management		

 Finance et comptabilité (Finance and accounting)

Français	Anglais
Bilan	Balance sheet
Flux de trésorerie	Cash flow
Compte de résultat	Income statement
Retour sur investissement	Return on Investment (ROI)
Audit	Audit
Fonds de roulement	Working capital
Ratio d'endettement	Debt ratio
Bénéfice brut	Gross profit
Dividende	Dividend

 Communication et gestion (Communication and management)

Français	Anglais
Date limite	Deadline
Retour d'information	Feedback
Ordre du jour	Meeting agenda
Leadership	Leadership
Travail d'équipe	Teamwork
Délégation	Delegation
Résolution des conflits	Conflict resolution
Évaluation des performances	Performance review
Structure organisationnelle	Organizational structure

 Technologie et innovation (Technology and Innovation)

Français	Anglais
Intelligence artificielle	Artificial intelligence (AI)
Commerce en ligne	E-commerce
Informatique en nuage	Cloud computing
Transformation numérique	Digital transformation
Données massives	Big data
Cybersécurité	Cybersecurity
Blockchain	Blockchain
Internet des objets	Internet of Things (IoT)

 Marketing et ventes (Marketing and sales)

Français	Anglais
Notoriété de la marque	Brand awareness
Segmentation de marché	Market segmentation
Génération de prospects	Lead generation
Taux de conversion	Conversion rate
Public cible	Target audience
Fidélisation de la clientèle	Customer retention
Positionnement de marché	Market positioning
Stratégie de tarification	Pricing strategy
Cycle de vie du produit	Product lifecycle

 **Gestion des ressources humaines (Human resources management)**

Français	Anglais
Recrutement	Recruitment
Intégration	Onboarding
Gestion des performances	Performance management
Implication des employés	Employee engagement
Paie	Payroll
Équilibre travail-vie personnelle	Work-life balance
Formation et développement	Training and development
Rémunération globale	Compensation package
Gestion des conflits	Conflict management
Diversité et inclusion	Diversity and inclusion

 **Quelques mots et expressions courants (Common business terms)**

Français	Anglais
Partie prenante	Stakeholder
Marge bénéficiaire	Profit margin
Chiffre d'affaires	Revenue
Actifs	Assets
Passifs	Liabilities
Capitaux propres	Equity
Seuil de rentabilité	Break-even point
Flux de trésorerie	Cash flow
Frais généraux	Overhead costs

 Exemples d'utilisation des termes sus-mentionnés

Français	Anglais
L'expert-comptable de l'entreprise prépare les états financiers à la fin de chaque trimestre.	The accountant of the company prepares financial statements at the end of each quarter.
Le PDG a annoncé une nouvelle stratégie de développement pour les cinq prochaines années.	The CEO announced a new development strategy for the next five years.
Le directeur financier gère les budgets et supervise les investissements de l'entreprise.	The CFO manages the budgets and oversees the company's investments.
Le responsable marketing élabore des campagnes publicitaires pour améliorer la notoriété de la marque.	The marketing manager designs advertising campaigns to boost brand awareness.
Le représentant commercial négocie avec les clients pour augmenter les ventes des nouveaux produits.	The sales representative negotiates with clients to increase sales of new products.
Le responsable des ressources humaines est en charge du recrutement et de la gestion des conflits au sein de l'équipe.	The HR manager is responsible for recruitment and managing conflicts within the team.
Le responsable des opérations veille à ce que la production respecte les délais et les standards de qualité.	The operations manager ensures that production meets deadlines and quality standards.
L'analyste commercial étudie les tendances du marché pour recommander des améliorations aux processus existants.	The business analyst studies market trends to recommend improvements to existing processes.
Le chef de projet coordonne les équipes pour garantir que le projet soit livré dans les délais et sans dépasser le budget.	The project manager coordinates teams to ensure the project is delivered on time and within budget.
Avant de lancer leur nouveau produit, ils ont fait une étude de marché approfondie pour identifier les besoins des consommateurs.	Before launching their new product, they conducted thorough market research to identify consumer needs.
Après plusieurs heures de négociation, les deux entreprises ont trouvé un accord bénéfique pour les deux parties.	After several hours of negotiation, the two companies reached a mutually beneficial agreement.
Une bonne planification budgétaire est cruciale pour éviter les imprévus financiers tout au long de l'année.	Effective budget planning is crucial to avoid financial surprises throughout the year.
L'entreprise révisé sa stratégie commerciale chaque année pour s'adapter aux changements du marché.	The company revises its business strategy annually to adapt to market changes.
Le discours commercial de l'équipe a convaincu plusieurs grands clients potentiels.	The team's sales pitch convinced several major potential clients.
La gestion des risques permet à l'entreprise de minimiser les pertes potentielles en cas de crise.	Risk management helps the company minimize potential losses during a crisis.

L'efficacité de la gestion de la chaîne d'approvisionnement garantit que les produits soient livrés à temps.	Efficient supply chain management ensures that products are delivered on time.
Le service client est disponible 24/7 pour répondre aux questions des clients.	Customer service is available 24/7 to answer client inquiries.
L'équipe d'approvisionnement est responsable de l'achat de matériaux de qualité à des prix compétitifs.	The procurement team is responsible for purchasing quality materials at competitive prices.
Les parties prenantes principales de l'entreprise incluent les actionnaires, les employés, et les fournisseurs.	The company's main stakeholders include shareholders, employees, and suppliers.
La marge bénéficiaire a augmenté de 5 % grâce à la réduction des coûts de production.	The profit margin increased by 5% due to reduced production costs.
Le chiffre d'affaires trimestriel a dépassé les attentes grâce à une forte demande.	The quarterly revenue exceeded expectations due to high demand.
L'entreprise a diversifié ses actifs en investissant dans l'immobilier et les actions technologiques.	The company diversified its assets by investing in real estate and tech stocks.
Les passifs de l'entreprise ont diminué après le remboursement anticipé des dettes.	The company's liabilities decreased after the early repayment of debts.
Les actionnaires ont injecté de nouveaux fonds pour augmenter l'équité de l'entreprise.	Shareholders injected new funds to increase the company's equity.
L'entreprise a atteint son point mort trois mois après le lancement du produit.	The company reached its break-even point three months after the product launch.
Un bon flux de trésorerie est essentiel pour assurer les paiements des fournisseurs et des employés.	A healthy cash flow is essential for financing daily operations.
Les coûts indirects incluent le loyer, les salaires administratifs, et les factures d'électricité.	Overhead costs include rent, administrative salaries, and utility bills.
Le bilan de l'année montre une croissance stable des actifs et une réduction des passifs.	The company's balance sheet for the year shows steady growth in assets and a reduction in liabilities.
Un flux de trésorerie négatif peut causer des problèmes pour financer les opérations quotidiennes.	A negative cash flow can cause problems in financing daily operations.
Le compte de résultat montre que les bénéfices de l'entreprise ont augmenté de 10 % cette année.	The income statement shows that the company's profits have increased by 10% this year.
Le retour sur investissement (ROI) de cette campagne marketing a été bien supérieur à nos attentes.	The ROI of this marketing campaign was well above our expectations.
Un audit externe a confirmé que les comptes de l'entreprise étaient en ordre.	An external audit confirmed that the company's accounts were in order.
Le fonds de roulement a été renforcé pour garantir la continuité des opérations.	The company has strengthened its working capital to ensure operational continuity.

<p>Un ratio d'endettement trop élevé peut poser des problèmes de liquidité pour l'entreprise.</p>	<p>A high debt ratio can pose liquidity problems for the company.</p>
<p>Le bénéfice brut a augmenté après la réduction des coûts de production.</p>	<p>The gross profit increased after reducing production costs.</p>
<p>Le bénéfice net de l'entreprise a considérablement augmenté grâce à des mesures de réduction des coûts.</p>	<p>The net income of the company improved significantly due to cost-cutting measures.</p>
<p>Augmenter la notoriété de la marque grâce aux campagnes sur les réseaux sociaux peut conduire à une augmentation des ventes.</p>	<p>Increasing brand awareness through social media campaigns can lead to higher sales.</p>
<p>La nouvelle stratégie d'entreprise de la société se concentre sur l'expansion vers les marchés internationaux.</p>	<p>The company's new corporate strategy focuses on expanding into international markets.</p>
<p>Des enquêtes régulières aident l'entreprise à mesurer la satisfaction client et à améliorer ses services.</p>	<p>Regular surveys help the company measure customer satisfaction and improve services.</p>
<p>Comprendre le cycle de vie du produit aide à planifier les mises à jour et les arrêts de production du produit.</p>	<p>Understanding the product lifecycle helps in planning for product updates and discontinuations.</p>
<p>Une planification stratégique efficace implique de définir des objectifs à long terme et de déterminer les actions nécessaires pour les atteindre.</p>	<p>Effective strategic planning involves setting long-term goals and determining actions to achieve them.</p>
<p>Investir dans l'innovation peut offrir un avantage concurrentiel par rapport aux concurrents de l'industrie.</p>	<p>Investing in innovation can provide a competitive advantage over rivals in the industry.</p>
<p>La segmentation du marché permet aux entreprises de cibler plus efficacement des groupes spécifiques de consommateurs.</p>	<p>Market segmentation allows companies to target specific groups of consumers more effectively.</p>
<p>Diversifier les sources de revenus peut réduire le risque financier et garantir la stabilité.</p>	<p>Diversifying the revenue streams can reduce financial risk and ensure stability.</p>
<p>Suivre les indicateurs clés de performance (KPIs) aide à mesurer l'efficacité des stratégies commerciales.</p>	<p>Tracking key performance indicators (KPIs) helps measure the effectiveness of business strategies.</p>
<p>Un positionnement efficace du produit garantit qu'un produit répond aux besoins et aux préférences de son marché cible.</p>	<p>Effective product positioning ensures that a product meets the needs and preferences of its target market.</p>
<p>Une proposition de valeur claire différencie le produit d'une entreprise de ceux de ses concurrents.</p>	<p>A clear value proposition differentiates a company's product from its competitors.</p>
<p>Le développement commercial se concentre sur l'établissement de relations et l'exploration de nouvelles opportunités d'affaires.</p>	<p>Business development focuses on building relationships and exploring new business opportunities.</p>

<p>Les prévisions financières aident à prédire la performance financière future en se basant sur les données historiques et les tendances du marché.</p>	<p>Financial forecasting helps predict future financial performance based on historical data and market trends.</p>
<p>Améliorer l'efficacité opérationnelle peut conduire à des économies de coûts et à une productivité accrue.</p>	<p>Improving operational efficiency can lead to cost savings and increased productivity.</p>
<p>Augmenter la part de marché est souvent un objectif pour les entreprises cherchant à dominer leur secteur.</p>	<p>Increasing market share is often a goal for companies looking to dominate their industry.</p>
<p>Le modèle commercial de l'entreprise est basé sur des services d'abonnement plutôt que sur des achats uniques.</p>	<p>The company's business model is based on subscription services rather than one-time purchases.</p>
<p>Analyser la rentabilité aide à déterminer si une entreprise génère suffisamment de revenus pour couvrir ses dépenses.</p>	<p>Analyzing profitability helps determine if a company is generating enough income to cover its expenses.</p>
<p>Une allocation efficace des ressources garantit que les ressources sont utilisées de manière efficace pour atteindre les objectifs commerciaux.</p>	<p>Effective resource allocation ensures that resources are used efficiently to achieve business objectives.</p>
<p>Un plan de continuité des activités est essentiel pour garantir que les opérations puissent se poursuivre pendant les perturbations.</p>	<p>A business continuity plan is essential for ensuring operations can continue during disruptions.</p>
<p>La gouvernance d'entreprise implique les règles et pratiques qui garantissent qu'une entreprise fonctionne de manière transparente et éthique.</p>	<p>Corporate governance involves the rules and practices that ensure a company operates transparently and ethically.</p>
<p>Encourager l'innovation est essentiel pour rester compétitif dans l'industrie technologique en évolution rapide.</p>	<p>Encouraging innovation is key to staying competitive in the fast-evolving tech industry.</p>
<p>Une analyse coûts-bénéfices aide à déterminer si les avantages d'un projet l'emportent sur ses coûts.</p>	<p>A cost-benefit analysis helps determine if a project's benefits outweigh its costs.</p>
<p>La différenciation du produit consiste à rendre un produit distinct de ceux de ses concurrents pour attirer les clients.</p>	<p>Product differentiation involves making a product distinct from its competitors to attract customers.</p>
<p>Les stratégies d'acquisition de clients sont conçues pour attirer de nouveaux clients et développer la base de clients.</p>	<p>Customer acquisition strategies are designed to attract new clients and grow the customer base.</p>
<p>Le benchmarking implique de comparer les processus commerciaux et les indicateurs de performance aux meilleures pratiques de l'industrie.</p>	<p>Benchmarking involves comparing business processes and performance metrics to industry best practices.</p>
<p>Gérer efficacement la chaîne d'approvisionnement aide à garantir la livraison en temps voulu des produits aux clients.</p>	<p>Managing the supply chain efficiently helps ensure timely delivery of products to customers.</p>