

## **Business Developer / Commercial / Chargé d'affaires - B2B – Formation professionnelle continue**

[www.clic-campus.fr](http://www.clic-campus.fr) / [www.clic-competences.fr](http://www.clic-competences.fr)

Nous sommes à la recherche d'un Business Developer qui saura prendre en main notre développement commercial B2B et intégrer notre équipe dirigeante.

En pleine croissance, nous souhaitons développer notre présence sur de nouveaux marchés pour doper notre visibilité auprès de nouvelles cibles B2B.

En tant que Business Developer, vous aurez pour mission de structurer avec nous ce nouveau département au sein de l'entreprise pour convertir des prospects, structurer la remontée d'informations afin de faire évoluer nos offres et nos produits.

L'exploration : analyse des marchés, identification des potentiels et des prospects et financeurs qui seront nos meilleurs clients demain.

La prospection : organisation de la prise de RDV avec nos équipes, qualification des besoins et présentation d'une solution et d'un service personnalisé à forte valeur ajoutée.

La conversion : préparation des offres, négociation et closing de clients engagés et motivés.

Le développement : identification de nouveaux marchés potentiels, nouveaux financeurs et leviers de croissance.

Collaborer avec différentes équipes : collaboration avec l'équipe Marketing pour la qualification et la conversion de leads, la participation aux salons de notre secteur d'activité, et l'équipe Produit pour l'identification des potentiels d'amélioration de nos formations.

Nous recherchons une personne au fait des dernières pratiques commerciales et qui saura automatiser un maximum de ses tâches. Des compétences et/ou une expérience dans le domaine de la Formation Professionnelle Continue sera la bienvenue.

### **Profil :**

De l'énergie à revendre ? L'esprit d'équipe et une grosse autonomie ? Passionné(e) et prêt(e) à te dépasser ?

Dans le détail :

Tu es prêt(e) à t'investir à 100% dans un projet en hyper-croissance

Tu aimes travailler en équipe, tu es à l'écoute des conseils qui te sont donnés et capable de prendre le pouvoir sur tes actions rapidement.

Les objectifs ne te font pas peur, tu aimes générer des opportunités et plus encore les convertir.

Autodidacte, tu es une personne qui sais s'adapter, tu es rigoureux(se) et tu as le sens des priorités.

Tu bénéficies d'une première d'expérience dans la formation professionnelle.

Tu t'intéresses au numérique, à l'éducation, aux langues étrangères et à l'informatique.

## **Environnement**

Après près de 3 années d'activité, nous avons constitué une équipe composée d'une quinzaine de personnes.

Dans sa volonté d'offrir le plus haut niveau de « sur-mesure », [www.clic-competences.fr](http://www.clic-competences.fr) attribue, à chaque apprenant, un formateur individuel qui lui dispensera des cours particuliers en visioconférence et le guidera dans sa progression.

Ses formations aux outils de bureautique, PAO, CAO, langues de développement et au Web Marketing sont directement produites chez Clic Compétences, par des formateurs qui conçoivent les programmes en fonction du niveau et des besoins professionnels de l'apprenant.

Concernant nos formations linguistiques via notre centre dédiée aux langues étrangères [www.clic-campus.fr](http://www.clic-campus.fr), elles sont toutes dispensées au format blended, un formateur individuel crée, là aussi, un programme personnalisé combinant cours particuliers et contenus e-learning de qualité.

L'équipe de coaching pédagogique s'assure par ailleurs du bon déroulement de la formation des apprenants, plusieurs fois par semaine.

Nous vous accueillons dans un cadre de travail de choix : bureaux privés dans un grand coworking dynamique situé dans le sud / sud-ouest de Paris.